

Contato

34 99108 3961 (Mobile)
moraisgabriel16@gmail.com

www.linkedin.com/in/gabriel-morais-5598b4113 (LinkedIn)

Principais competências

SQL

PL/SQL

ETL (Extração, transformação e carregamento)

Gabriel Moraes

Full Stack Developer | Angular & React | SRE | AI Enthusiast | RTB
São Paulo, São Paulo, Brasil

Resumo

Analista Desenvolvedor Full Stack com ampla experiência em tecnologias de software, especializado no desenvolvimento de soluções escaláveis e inovadoras para o mercado financeiro e outros setores. Tenho expertise em Angular, React, Spring Boot, TypeScript e Java, além de sólida vivência em projetos com Python e JavaScript.

Sou apaixonado por tecnologia e aprendizado contínuo, conduzindo projetos pessoais que me permitem explorar novas ferramentas e metodologias. Minha abordagem une criatividade e foco nos resultados, com o objetivo de criar soluções de alto impacto que atendam às demandas do negócio.

Experiência

F1RST Digital Services

3 anos 2 meses

It Analyst Senior

novembro de 2024 - Present (4 meses)

São Paulo, Brasil

It analyst+

abril de 2023 - Present (1 ano 11 meses)

São Paulo, Brasil

It analyst

janeiro de 2022 - abril de 2023 (1 ano 4 meses)

São Paulo, Brasil

Autus Chevrolet

Vendedor de atacado

março de 2021 - janeiro de 2022 (11 meses)

Uberaba, Minas Gerais, Brasil

Como vendedor de atacado, meu foco está nas grandes frotas e nos contratos importantes. Meu objetivo é oferecer produtos e serviços de qualidade para empresas que precisam manter grandes frotas de veículos, tais como transportadoras, empresas de logística e empresas de aluguel de veículos.

Com minha vasta experiência em vendas, desenvolvi uma abordagem estratégica para atender às necessidades dessas empresas, oferecendo soluções personalizadas e flexíveis para cada cliente. Meu objetivo é construir relacionamentos de longo prazo com meus clientes, oferecendo-lhes um serviço de excelência e produtos de alta qualidade.

Meu conhecimento sobre o mercado de atacado me permite oferecer preços competitivos e condições de pagamento flexíveis para os clientes, garantindo que eles obtenham o melhor valor para seus investimentos.

Além disso, meu foco em grandes frotas e contratos importantes me permite entender melhor as necessidades desses clientes e oferecer soluções específicas para cada caso. Isso inclui desde produtos personalizados, como veículos adaptados para as necessidades da empresa, até serviços de manutenção e suporte técnico especializado.

Como vendedor de atacado, meu objetivo é oferecer aos clientes a melhor experiência de compra possível, garantindo que eles recebam o melhor atendimento e os melhores produtos e serviços. Meu foco em grandes frotas e contratos importantes permite que eu me dedique totalmente a esses clientes, oferecendo-lhes soluções sob medida que ajudam a impulsionar seus negócios e a garantir seu sucesso a longo prazo.

Ford texas

Líder de departamento - Peças e acessórios
fevereiro de 2020 - março de 2021 (1 ano 2 meses)
Uberaba, Minas Gerais, Brasil

Angra Servicos

Comprador assistente
2019 - 2019 (menos de um ano)
Uberaba e Região, Brasil

On Line Informatica

Vendedor técnico
2018 - 2018 (menos de um ano)

Uberaba e Região, Brasil

Osaka Toyota

Líder de departamento - Peças

2016 - 2018 (2 anos)

Uberaba e Região, Brasil

Distrive - Distribuidora Triangulina de veículos

Menor aprendiz

2015 - 2016 (1 ano)

Uberaba e Região, Brasil

Formação acadêmica

Estácio

Ensino Superior, Sistemas de informação · (janeiro de 2021 - dezembro de 2025)

Colégio Cenecista Dr Jose Ferreira

Ensino Médio Completo · (2007 - 2015)